

## ABC Rédiger un bon cahier spécial des charges

Nombre de sessions: 4

### Description

Rédiger un bon cahier spécial des charges n'est pas toujours chose aisée. Comment traduire le plus adéquatement possible le besoin auquel votre administration ou organisation est confrontée sans contrevenir aux "règles du jeu" définies par la législation relative aux marchés publics ? La première étape dans la réalisation de cet objectif consiste à rédiger un bon cahier spécial des charges. Ce dernier revêt une importance cruciale.

Le cahier spécial des charges est l'outil par lequel vous communiquez les informations importantes aux fournisseurs intéressés par votre marché public. C'est également via ce cahier spécial des charges que vous déterminez la procédure que vous souhaitez appliquer et que vous élaborez un plan par étapes pour votre projet de marché public ... En d'autres termes, le cahier spécial des charges est un facteur de réussite pour pouvoir sélectionner le fournisseur qu'il vous faut.

Au cours de cette formation, le formateur vous expliquera comment élaborer un scénario clair et structuré que vous pourrez utiliser au sein de votre administration ou organisation chaque fois que vous devrez établir un cahier spécial des charges.

La formation est axée sur la pratique et tous les aspects sont abordés à base de cas concrets. Pour pouvoir y participer, une connaissance de base de la loi sur les marchés publics est cependant exigée. Si vous ne maîtrisez pas (encore) ce b.a.-ba, nous vous invitons à vous inscrire à la formation "Marchés Publics base".

### Programme

- Qu'est-ce qu'un cahier spécial des charges et quelle place occupe-t-il sur le trajet d'un marché public?
- Rédiger un bon cahier spécial des charges:
  - Explication des données variables
  - Mention correcte de la législation
  - Mention correcte des dérogations
- Sections obligatoires et facultatives
- Les pièges à éviter lorsque vous rédigez un cahier spécial des charges
- Plan par étapes/scénario pour un bon cahier spécial des charges

### A qui cette formation s'adresse-t-elle

Cette formation s'adresse spécifiquement aux services juridiques, aux services d'achats et aux collaborateurs qui touchent aux marchés publics dans le cadre de leurs activités professionnelles.

### Enseignant

**Rudi Claeys** est un juriste spécialisé en droit administratif, en marchés publics et en droit des assurances. Il donne des formations juridiques chez Escala et dans différentes hautes écoles et universités. Il a déjà dispensé plusieurs formations de l'offre Escala tout en accompagnant plusieurs administrations et organisations dans la mise en œuvre de la législation relative aux marchés publics

### Informations supplémentaires

Escala peut également organiser une formation adaptée au sein de votre administration ou de votre organisation! Une version sur mesure de cette formation peut se révéler intéressante pour votre administration ou organisation quand:

- vous rédigez pour la première fois un cahier spécial des charges et souhaitez savoir quelle est la meilleure façon de procéder

- vous souhaitez évaluer et améliorer vos cahiers spéciaux des charges
- vous souhaitez élaborer avec le formateur / consultant un scénario sur lequel vous vous baserez pour établir vos propres cahiers spéciaux des charges

Demandez-nous une offre sans engagement à [info@escala.be](mailto:info@escala.be).

Nombre de sessions: 4